

Vetoquinol is een farmaceutisch bedrijf, gespecialiseerd in diergeneesmiddelen en reeds 90 jaar actief. Met een directe vertegenwoordiging in meer dan 25 landen, meer dan 2.500 werknemers wereldwijd en een uitgebreid distributienetwerk is Vetoquinol uitgegroeid van een onafhankelijk familiebedrijf tot een ware multinational.

Ons productportfolio bevat producten in de meeste therapeutische categorieën voor zowel landbouw- als gezelschapsdieren.

De Belgische, Nederlandse en Scandinavische markten worden ondersteund vanuit het kantoor in België (Niel). Om de BENE markt te ondersteunen, en verder uit te bouwen, zijn wij op zoek naar een:

Solution & Technical Manager Cattle Bene

De focus van deze nieuwe rol ligt op de technische en marketing ondersteuning van enerzijds de farmaceutische producten voor rundvee en anderzijds de verdere uitbouw van 'Vetoquinol Farm Animal Solutions' met als doel, het verbeteren van de positie van Vetoquinol op het vlak van landbouwhuisdieren. Je werkt hiervoor nauw samen met de afdelingen Marketing, Sales, Technical en Solutions zowel nationaal als internationaal en kan beroep doen op de nodige ondersteuning. Het is een schitterende uitdaging voor iemand met interesse in rundvee !

Wat wordt je rol als Solutions & Technical Manager Bene ?

- ✓ Je maakt marketing- en actieplannen en bent (mede)verantwoordelijk voor de follow-up, implementatie en monitoring;
- ✓ Enerzijds identificeer je nieuwe business opportuniteiten, anderzijds bouw je sterke partnerships met bestaande klanten én hou je ze op de hoogte over ontwikkelingen op het gebied van diergezondheid en de mogelijke rol die Vetoquinol kan spelen;
- ✓ Door actief mee te denken, help je dierenartsen bij technische en/o commerciële vraagstukken en adviseer je over de inzet van mogelijke (nieuwe) oplossingen;
- ✓ Je volgt geïdentificeerde leads op en probeert potentiële klanten te overtuigen van 'Vetoquinol Farm Animals Solutions';
- ✓ Begeleid je de rundveepraktijken en melkveehouders in het gebruik van 'Vetoquinol Farm Animals Solutions';
- ✓ Monitor je voortdurend de laatste ontwikkelingen in de markt en informeer je tijdig je collega's;
- ✓ Werk je zelfstandig vanuit huis en breng je regelmatig verslag uit. Per week ben je gemiddeld 4 dagen onderweg in zowel België als Nederland en 1 dag op kantoor (thuis of in Niel);
- ✓ Vanzelfsprekend onderhoud je nauw contact met je collega's in zowel Bene als in het buitenland alsook met het VetImpress team;
- ✓ Je bent zowel intern als extern de SPOC voor rundvee;
- ✓ Je rapporteert aan de Marketing Manager Benesca.

Wat vragen wij van jou ?

- ✓ Je bent bij voorkeur dierenarts en hebt sterke affiniteit en/of ervaring met rundvee bv in een dierenartspraktijk, bij een ander veterinaire farmaceutisch bedrijf of de veevoedersector, fokkerij,...;
- ✓ Je bent analytisch, cijfermatig sterk en geeft een goede opvolging aan jouw actieplannen;
- ✓ Je bent heel communicatief, kan gemakkelijk relaties opbouwen en onderhouden niet alleen met dierenartspraktijken én melkveehouders, maar ook met leveranciers en collega's;
- ✓ Je bent proactief, zelfstandig, resultaatgericht en werkt goed samen in een gedreven team;
- ✓ Je kunt vlot overweg met de gebruikelijke computerprogramma's (Outlook, Word, Excel,...);
- ✓ Je spreekt Nederlands, Frans en Engels.

Interesse? Stuur uw kandidatuur naar onze recruiteringspartner:

Match Recruitment – Jos Douven – info@matchrecruitment.eu