

Vetoquinol est un laboratoire pharmaceutique créé il y a 90 ans et spécialisé dans les médicaments vétérinaires. Représenté dans plus de 25 pays, avec plus de 2500 collaborateurs dans le monde et un large réseau de distribution, Vetoquinol a évolué d'une société familiale indépendante à une réelle multinationale.

Notre portefeuille de produits couvre la majorité des catégories thérapeutiques pour les animaux de rente et de compagnie.

Les marchés belge, hollandais et scandinave sont gérés depuis notre filiale belge située à Niel. Pour soutenir et continuer de développer le marché belge, nous sommes à la recherche d'un.e

## **Délégué.e pharmaceutique Pour les Provinces de Liège, de Luxembourg et de Namur.**

Le rôle du/de la délégué.e consiste à visiter les pharmacies de son secteur afin de les informer sur le portefeuille de produits et d'en maximiser les ventes.

Vous travaillez pour cela en étroite collaboration avec la Key Account & Sales Manager et bénéficiez du support nécessaire.

Il s'agit d'une belle opportunité pour une personne intéressée par la santé des animaux de compagnie et qui souhaite intégrer une organisation belge faisant partie des leaders de son marché.

### **Quel est votre rôle en tant que délégué.e pharmaceutique ?**

- Vous visitez les pharmacies de votre secteur et veillez à atteindre vos objectifs commerciaux en respectant un nombre de visites moyen et une fréquence de visites prédéfinies.
- Votre bonne connaissance des produits vous permet de conseiller de façon professionnelle et de proposer les solutions les mieux adaptées à vos client.e.s
- Vous organisez régulièrement des formations « Lunch & Learn » pour le personnel des pharmacies
- Vous analysez vos résultats et réfléchissez activement à comment optimiser vos résultats de vente
- Vous êtes responsable de l'organisation et du planning de vos activités quotidiennes
- Vous contribuez à la stratégie commerciale de Vetoquinol
- Vous effectuez vos tâches administratives de reporting au quotidien.

### **Que recherchons-nous ?**

- Vous avez une expérience pertinente pour le poste ou un intérêt dans la vente et notre secteur d'activité
- Vous avez une excellente présentation et des facultés de communication vous permettant de nouer et entretenir des relations commerciales durables
- Vous avez une bonne connaissance des techniques de vente et êtes capable de gérer votre secteur de façon autonome
- Vous avez de bonnes facultés d'organisation et de planification
- Vous êtes assertif.ive, autonome, tenace et faites preuve de dynamisme et d'enthousiasme
- Vous contribuez à la collégialité et l'entre-aide dans votre équipe de délégué.e.s
- Vous maîtrisez les bases de la suite Office (Outlook, Word, Excel, Teams)

### **Intéressé.e?**

Envoyez votre CV et lettre de motivation ou contactez les Ressources Humaines: Sandra Cannaeerts  
[sandra.cannaerts@vetoquinol.com](mailto:sandra.cannaerts@vetoquinol.com)